

TECBANK BUSINESS GROWTH OFFICE

# Checklist Empresarial para Crescer | TECBANK

23 pontos que todo empresário deve observar antes de captar capital, assumir dívida, negociar fornecedores ou expandir.

## Como usar este material

Este documento foi criado para orientar empresários antes de buscar capital, financiamento ou reestruturação. Use como ponto de partida para conversar com a equipe TECBANK e transformar informação em plano de ação.

**Próximo passo:** solicite uma análise em [tecbank.com.br](https://tecbank.com.br) ou fale com um especialista TECBANK.

## 1. Vendas e mercado

- ✓ Existe canal de venda previsível?
- ✓ Ticket médio, margem e recorrência estão medidos?
- ✓ A empresa sabe quais produtos realmente geram lucro?
- ✓ Existe estratégia para aumentar vendas antes de aumentar dívida?

## 2. Caixa e ciclo financeiro

- ✓ Você sabe quanto entra e quanto sai por semana?
- ✓ Qual o prazo médio de recebimento?
- ✓ Qual o prazo médio de pagamento?
- ✓ O caixa pessoal está separado do caixa da empresa?

## 3. Estoque e operação

- ✓ Existe estoque parado?
- ✓ A compra é feita por planejamento ou impulso?
- ✓ O fornecedor oferece prazo ou desconto?

- ✓ A produção acompanha a venda real?

## 4. Fornecedores e capital operacional

- ✓ Há fornecedores alternativos?
- ✓ Existe poder de barganha por volume?
- ✓ É possível negociar prazo, frete, desconto ou compra programada?
- ✓ O prazo do fornecedor pode substituir parte do crédito bancário?

## 5. Banco, crédito e documentação

- ✓ Faturamento declarado combina com o crédito pretendido?
- ✓ Extratos demonstram movimentação saudável?
- ✓ Existem restrições no CNPJ ou CPF dos sócios?
- ✓ A finalidade do crédito está clara?
- ✓ Documentos básicos estão organizados?

## 6. Decisão estratégica

- ✓ O crédito resolve o problema ou apenas compra tempo?
- ✓ Existe plano de uso do dinheiro?
- ✓ Qual será o retorno esperado?
- ✓ Quem acompanha a execução após a liberação?

**TECBANK:** inteligência empresarial antes do crédito. A análise técnica não garante aprovação, mas ajuda a empresa a entender riscos, caminhos e preparo antes de assumir compromissos financeiros.